

32 αφιέρωμα

Νέα γενιά ασφαλιστικών συμβούλων:
Κίνητρα και ευκαιρίες καριέρας

58 φάκελος

Η χρονιά του μετασχηματισμού
στην ασφαλιστική αγορά

18 θέμα

Νέα ηγεσία, καθαρό στίγμα:
Μαζαράκης - Κώτσαλης
σκιαγραφούν τη νέα εποχή
της Εθνικής Ασφαλιστικής

Παύλος Αχής

Δείτε αποκλειστικά
βίντεο από
το cover story!



Τι έχει αξία για σένα;

Πίσω από ό,τι έχει αξία για σένα, σε υποστηρίζουμε να σχεδιάζεις τη ζωή σου με ασφάλεια

EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company



**Αξία έχει να κάνεις
τους άλλους να
πιστεύουν στον
εαυτό τους**

ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ

ΓΙΑΤΙ ΣΕ ΟΠΟΙΑ ΦΑΣΗ ΤΗΣ ΖΩΗΣ ΣΟΥ ΚΑΙ ΑΝ ΕΙΣΑΙ
ΑΥΤΗ Η ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΣΕ ΑΦΟΡΑ!

Στην **Ατλαντική Ένωση**, γνωρίζουμε ότι οι ανάγκες σου αλλάζουν καθώς μεγαλώνεις. Γι' αυτό σχεδιάσαμε προγράμματα Ασφάλισης Κατοικίας που προσαρμόζονται αποκλειστικά στις ανάγκες των πελατών σας.

- 🏠 Είτε κάνουν το πρώτο βήμα ως **φοιτητές**
- 🏠 Είτε ξεκινούν τη ζωή τους ως **νέο ζευγάρι**
- 🏠 Είτε μεγαλώνουν σαν **οικογένεια**

Σε κάθε περίπτωση, δεσμευόμαστε να είμαστε δίπλα σας προσφέροντας αμέτρητα προνόμια σε ιδιαίτερα χαμηλό κόστος με το **νέο ευέλικτο και αναβαθμισμένο underwriting στην εκτίμηση κινδύνου!**

**Μείωση ΕΝΦΙΑ έως και 20% για τις ασφαλισμένες κατοικίες, υποβάλλοντας τη σχετική αίτηση στην εφαρμογή myPROPERTY*



editorial

Από την προσαρμογή στη διαμόρφωση του μέλλοντος

Το 2026 δεν βρίσκει την ιδιωτική ασφάλιση απλώς μπροστά σε έναν ακόμη κύκλο αλλαγών. Τη βρίσκει σε ένα κομβικό σημείο, όπου το μέχρι σήμερα μοντέλο λειτουργίας της δοκιμάζεται συνολικά: οικονομική αστάθεια, γεωπολιτικές ανατροπές, κλιματικοί και καταστροφικοί κίνδυνοι αυξημένης έντασης, τεχνολογική επιτάχυνση και πελάτες που δεν αρκούνται πλέον σε τυποποιημένα προϊόντα και αργές διαδικασίες.

Η Έκθεση της Deloitte "2026 Global Insurance Outlook" αποτυπώνει με σαφήνεια αυτό που πολλοί στον κλάδο ήδη βιώνουν: η ασφάλιση εισέρχεται σε μια περίοδο επαναπροσδιορισμού ρόλων, αξιών και επιχειρησιακών μοντέλων. Ασφαλιστές, διαμεσοληθτές, τεχνολογικοί πάροχοι και συνεργαζόμενα οικοσυστήματα δεν λειτουργούν πλέον σε διακριτούς κόσμους. Συνθέτουν ένα πιο πολυηπλόκο, πιο ανταγωνιστικό, αλληλά και πιο απαιτητικό περιβάλλον και το κρίσιμο ερώτημα δεν είναι αν ο κλάδος θα αλλιάξει.

Είναι ποιοι θα προλάβουν να καθοδηγήσουν την αλλιάγή.

Ιδιαίτερη βαρύτητα αποκτά το χάσμα ανάμεσα σε αυτό που μπορούν σήμερα να προσφέρουν πολλές ασφαλιστικές εταιρείες και σε αυτό που πλέον προσδοκούν οι ασφαλισμένοι: ταχύτητα, διαφάνεια, προσωποποιημένες λύσεις, συνεχή επικοινωνία, ουσιαστική υποστήριξη πριν από –και όχι μόνο μετά– την επέλευση του κινδύνου. Ο σύγχρονος πελάτης δεν συγκρίνει την εμπειρία του μόνο με άλλες ασφαλιστικές. Τη συγκρίνει με την τραπεζική του εφαρμογή, με τις ψηφιακές υπηρεσίες υγείας, με το συνολικό επίπεδο εξυπηρέτησης που λαμβάνει καθημερινά.

Σε αυτό το περιβάλλον, η τεχνολογία αποτελεί προϋπόθεση. Η τεχνητή νοημοσύνη, τα εξελιγμένα αναλυτικά δεδομένα και τα νέα ψηφιακά εργαλεία μπορούν να μετασχηματίσουν τη διαχείριση κινδύνων, την τιμολόγηση, την αποζημίωση και τη σχέση με τον πελάτη.

Όμως η τεχνολογία από μόνη της δεν αρκεί. Χωρίς ποιοτικά δεδομένα, σύγχρονες υποδομές και –κυρίως– χωρίς κατάλληλη καταρτισμένο ανθρώπινο δυναμικό, παραμένει ένα ανεκμετάλλετο δυναμικό. Ίσως εδώ βρίσκεται και η μεγαλύτερη πρόκληση: η ασφάλιση καλείται ταυτόχρονα να ψηφιοποιηθεί και να παραμείνει βαθιά ανθρώπινη!

Για την ελληνική ασφαλιστική αγορά, ειδικότερα, η συγκυρία είναι διπλά κρίσιμη. Από τη μία πλευρά, βρίσκεται σε φάση ωρίμανσης, ψηφιακής μετάβασης και ενίσχυσης συνεργασιών με τράπεζες και τον χώρο της υγείας. Από την άλλη, καλείται να αποδείξει ότι μπορεί να περάσει από τη φάση της προσαρμογής στη φάση της πρωτοβουλίας: να μην «τρέχει» απλώς πίσω από τις εξελίξεις, αλλά να συμβάλλει ενεργά στη διαμόρφωση ενός νέου ασφαλιστικού μοντέλου.

Ενός μοντέλου που θα έχει στο επίκεντρο όχι μόνο τα προϊόντα, αλλά τον άνθρωπο.

Λάμπρος Αριστ. Ρόδης

insurance world

τεύχος 127
Ιανουάριος-φεβρουάριος 2026
τιμή τεύχους 10 €
διμηνιαία έκδοση
ISSN 1791-8480

ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ ΟΥΖΟΥΝΗΣ
Εκδότης
ouzounis.k@ethosmedia.eu

ΓΑΛΑΤΕΙΑ ΜΠΑΣΕΑ
**Νόμιμος Εκπρόσωπος /
Βασικός Μέτοχος**
bassea.g@ethosmedia.eu

ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ ΟΥΖΟΥΝΗΣ
Διευθυντής Εντύπου
ouzounis.k@ethosmedia.eu

ΠΟΥΛΗ ΜΟΥΤΣΕΒΛΗ
Διοικητική Υποστήριξη
mouteveli.g@ethosmedia.eu

ΛΑΜΠΡΟΣ ΡΟΔΗΣ
Διευθυντής Σύνταξης
rodis.l@ethosmedia.eu

ΕΛΕΝΑ ΕΡΜΕΙΔΟΥ
Συντάκτρια
ermeidou.e@ethosmedia.eu

ΣΤΑΥΡΟΥΛΑ ΟΙΚΟΝΟΜΑΚΗ
Key Account Manager
oikonomaki.s@ethosmedia.eu

ΧΡΙΣΤΙΝΑ ΚΡΟΥΛΗ
Υποδοχή Διαφήμισης-Συνδρομές
krouli.c@ethosmedia.eu

ΠΟΠΗ ΚΑΛΟΓΙΑΝΝΗ
Δημιουργικό
popikalogianni@gmail.com

ΑΜΑΛΙΑ ΛΟΥΒΑΡΗ
Επιμέλεια-Διόρθωση
louvari.a@ethosmedia.eu

PHOTOPRESS/
Θ&Α ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΙ
SHUTTERSTOCK
Φωτογραφία

PRESSIOUS ARBANITIDHS A.B.E.E.
**Εκτύπωση-Βιβλιοδεσία-
Σακουλοποίηση**

insurance
world.gr
Επισκεφθείτε τον δικτυακό τόπο για συνεχή, ασφαρική & έγκυρη ενημέρωση!

Πιστοποιημένο Έντυπο
με μοναδικό αριθμό
M.E.T. 240418



Επωνυμία: ETHOS MEDIA ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΕΚΔΟΤΙΚΗ ΣΥΝΕΔΡΙΑΚΗ ΑΕ **Διακριτικός Τίτλος:** ETHOS MEDIA ΑΕ
Έδρα: Λυσικράτους 64 και Κέρκρας, 176 74 Καλλιθέα
ΑΦΜ: 998038545, **ΔΟΥ:** ΚΕΦΟΔΕ Αττικής, **Αριθμός ΓΕΜΗ:** 044774007000
T: +30 210 998 4950, **E:** insurance-press@ethosmedia.eu

www.ethos-group.eu • www.ethosmedia.eu • www.insuranceworld.gr • www.banks.com.gr • www.virus.com.gr • www.nplconfidential.com • www.coffeemag.gr • www.ethosevents.eu

Νέα σειρά vidcast

Κάθε εβδομάδα στο insuranceworld.gr

Διαθέσιμο
σε Spotify, YouTube,
Facebook
και Instagram!



Τι θα γινόταν αν γνωρίζαμε εγκαίρως όσα πολλοί μαθαίνουν μόνο όταν είναι πια αργά; Τα «ψιλά γράμματα», τις παγίδες, τις λεπτομέρειες που κάνουν τη διαφορά και τις αληθινές ιστορίες πίσω από την καθημερινή ασφάλιση; Ακριβώς αυτήν τη γνώση φέρνει η νέα σειρά podcast «Αν ήξερεις!», που σχεδιάζει και παρουσιάζει ο δημοσιογράφος Λάμπρος Ρόδης. Κάθε εβδομάδα, μέσα από ένα δυναμικό 1-on-1 meeting διάρκειας περίπου 15 λεπτών,

καταξιωμένοι επαγγελματίες της ασφαλιστικής αγοράς απαντούν σε στοχευμένες ερωτήσεις και δίνουν ξεκάθαρες λύσεις σε επίκαιρα ζητήματα. Από τα συμβόλαια υγείας και κατοικίας μέχρι την επαγγελματική αστική ευθύνη και τον διαρκώς εξελισσόμενο κόσμο του cyber insurance, κάθε επεισόδιο μεταφράζει τη σύνθετη ασφαλιστική ορολογία σε πρακτική γνώση για την καθημερινότητα. Πρόκειται για μια παραγωγή της ethosMEDIA που φέρνει «φρέσκο αέρα» και ποιοτικό περιεχόμενο

στην ασφαλιστική αγορά. Η σειρά κάνει πρεμιέρα τον Μάρτιο και φιλοδοξεί να αποτελέσει σημείο αναφοράς τόσο για επαγγελματίες του κλάδου όσο και για καταναλωτές που θέλουν να κατανοήσουν πώς λειτουργεί πραγματικά η ασφάλιση, μέσα από ιστορίες, παραδείγματα και συζητήσεις που κρατούν αμείωτο το ενδιαφέρον. Το «Αν ήξερεις!» θα προβάληται στο insuranceworld.gr, το ασφαλιστικό portal που ξεχωρίζει για την ενημέρωση με ουσία και την ανθρωποκεντρική του προσέγγιση.

Γιατί στην ασφάλιση –όπως και στη ζωή–, αν ήξερεις, θα επέλεγες διαφορετικά!

06

www.insuranceworld.gr

Η έγκυρη και έγκαιρη
διαδικτυακή ενημέρωση

08

επικαιρότητα

**ΕΑΔΕ 2026: Μια βραδιά
συνέχειας και ανανέωσης**

Τοποθετήσεις, διάλογοι,
τιμητικές διακρίσεις
για το «αύριο»
στην ιδιωτική ασφάλιση

16

επικαιρότητα

**ΠΣΑΣ: Έμφαση
στην εκπαίδευση το 2026**

και επιστροφή των Βραβείων
Κορυφαίων Ασφαλιστικών
Συμβούλων

18

θέμα

Νέα ηγεσία, καθαρό στίγμα:

Μαζαράκης - Κώτσαλος
σκιαγραφούν τη νέα εποχή
της Εθνικής Ασφαλιστικής

20

θέμα

**Το 2025 η χρονιά που η ελληνική
ασφαλιστική αγορά
«άλλαξε DNA»**

- Από την αποταμίευση
προς την προστασία,
από τα τυποποιημένα προϊόντα
προς εξειδικευμένες καλύψεις
- Άνοδος 5,6% και σταθεροποίηση
πάνω από τα 6 δισ. ευρώ
το δωδεκάμηνο
Ιανουαρίου-Δεκεμβρίου



22

22

cover story

ΠΑΥΛΟΣ ΑΧΗΣ

Chief Insurance & Reinsurance Officer,
ΟΡΙΖΩΝ 1964 Ασφαλιστική
«Ο άνθρωπος στο DNA της ΟΡΙΖΩΝ»

32

αφιέρωμα

Νέα γενιά ασφαλιστικών συμβούλων:
Κίνητρα και ευκαιρίες καριέρας

54

συνέντευξη

ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΣΠΑΝΟΣ

Εταίρος, Hybrid Insurance
& Reinsurance Brokers
and Consultancy Services Ltd

«Η σχέση με τον broker πρέπει
να είναι σχέση εμπιστοσύνης,
όχι απλώς μια συναλλαγή»

58

φάκελος

**Η χρονιά του μετασχηματισμού
στην ασφαλιστική αγορά**

- Η μεγάλη εικόνα της αγοράς το 2026
- Η αμφίδρομη σχέση ασφαλιστικών
εταιρειών με σχήματα ασφαλιστικής
διαμεσολάβησης - Όλες οι εξελίξεις

68

παλμός της αγοράς

80

ο αιρετικός



32



58

#grma26

greek risk
MANAGEMENT
awards 2026

03 ΑΠΡ 2026
Divani Caravel

ΑΝΑΔΕΙΚΝΥΟΝΤΑΣ
ΤΗΝ **ΑΡΙΣΤΕΙΑ**
ΣΤΗΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗ
ΑΝΘΕΚΤΙΚΟΤΗΤΑ



διοργάνωση



**H.A.
RI.
MA.**

HELLENIC ASSOCIATION
OF **RISK MANAGERS**

σε συνεργασία με

ethos **EVENTS**

υποβάλετε
την υποψηφιότητά σας
μέχρι τις **16.03.2026**
στο www.ethosevents.eu

Allianz - Εθνική Τράπεζα: Οι μεγάλες αλλαγές



Τρεις μήνες μετά την ολοκλήρωση της εξαγοράς της Εθνικής Ασφαλιστικής από την Τράπεζα Πειραιώς (27 Νοεμβρίου 2025), αντί των 600 εκατ. ευρώ, πλησιάζει ένα ακόμη deal: της Allianz Ελλάδος με την Εθνική Τράπεζα. Σύμφωνα με τις πληροφορίες του IW.gr, η Εθνική Τράπεζα θα

εξαγοράσει ένα ποσοστό περί το 20%-25% της Allianz Ελλάδος. Η Allianz, όπως είχε γράψει το IW.gr, είχε ξεκινήσει από το περασμένο φθινόπωρο συνομιλίες με την Εθνική Τράπεζα για ένα σχήμα συμμετοχικής σύνθεσης. Οι συνομιλίες αυτές είχαν σταματήσει προς τα τέλη

του 2025, χωρίς ωστόσο να έχει αποκλειστεί το ενδεχόμενο νέων συνομιλιών με την έναρξη του νέου έτους. Στελέχη της αγοράς τονίζουν ότι η ολοκλήρωση της συμφωνίας σηματοδοτεί θετικές αλλαγές τόσο για την Allianz όσο και για την ΕΤΕ.

insurance
world.gr

ΔΙΑΒΑΣΤΕ ΣΤΟ

Στις σελίδες αυτές θα βρείτε τους τίτλους ειδήσεων και άρθρων που έχουν δημοσιευθεί τον τελευταίο μήνα στο ασφαλιστικό portal insuranceworld.gr

▶ **Νέο παραμετροποιημένο ασφαλιστικό προϊόν αυτοκινήτου στην αγορά**

Νέο παραμετροποιημένο προϊόν στον κλάδο αυτοκινήτου ετοιμάζεται να θέσει στην αγορά μεγάλη ασφαλιστική εταιρεία στην Ελλάδα, σύμφωνα με τις πρώτες πληροφορίες που έχει συγκεντρώσει το IW.gr. Η ασφαλιστική έχει ολοκληρώσει τις μελέτες πάνω στο νέο αυτό προϊόν, που αφορά σε παραμετροποιημένες καλύψεις αυτοκινήτου, και είναι έτοιμη να ενημερώσει τα δίκτυα πωλήσεων για τη διάθεση του προϊόντος.

▶ **Εθνική Ασφαλιστική: Αισιοδοξία και ριζοσπαστικά βήματα στην ιδιωτική υγεία για το 2026**

Με αισιοδοξία υποδέχεται το 2026 η Εθνική Ασφαλιστική, σχεδιάζοντας τις βάσεις της σε τέσσερις πυλώνες, σύμφωνα με όσα δήλωσε σε εκδήλωση της ασφαλιστικής ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας, Δημήτρης

Μαζαράκης. Παράλληλα, προγραμματίζει ριζοσπαστικές κινήσεις στον χώρο της ιδιωτικής υγείας. Μετά την εξαγορά της Ευρωκλινικής από την Generali, αναμένεται να εισέλθει δυναμικά η Εθνική Ασφαλιστική, να κάνει το επόμενο βήμα με τη Βιοϊατρική, αν καταλήξουν θετικά οι συνομιλίες, αλληλάζοντας τα δεδομένα στον χώρο της υγείας. Ανακοινώσεις θα γίνουν στις 5 Μαρτίου 2026, στο Λονδίνο.

▶ **Ασφαλιστικές αντιδρούν στον έλεγχο του κόστους υγείας**

Ξεκίνησαν να δίνουν τις πρώτες τους απαντήσεις οι ασφαλιστικές απέναντι στα ιδιωτικά νοσοκομεία και τον έλεγχο του κόστους υπηρεσιών υγείας. Η Generali Hellas έκανε το πρώτο βήμα, που μηδενίζει ή μειώνει τη συμμετοχή των ασφαλισμένων της εάν επιλέξουν για τη νοσηλεία τους την Ευρωκλινική. Τούτων λεχθέντων, η

Generali αναλαμβάνει την πληρωμή της συμμετοχής των ασφαλισμένων της στη δαπάνη έως του ποσού των 1.000 ευρώ.

▶ **Οι ασφαλιστές και τα «κλειδιά» της ανάπτυξης**

Περιμένουν οι ασφαλιστές να αναδυθεί η «καλή νεράιδα», αλλά βρίσκονται μόνιμα να κυνηγούν... «μάγισσες». Το σκηνικό πραγματικά εναλλιάσσεται, στο τέλος όμως κάθε πράξης, οι ασφαλιστές βρίσκονται πίσω από τις «μάγισσες» που δεν θα μπορούσαν να «κάψουν». Περί ποίων ο λόγος; Περί των Υπουργείων Ανάπτυξης, Υγείας, Οικονομίας. Τρεις πρωταγωνιστές στο σκηνικό, κρατούντες τρία «κλειδιά» ανάπτυξης της ασφαλιστικής αγοράς.

▶ **Ανοδική τάση αφερεγγυοτήτων επιχειρήσεων διεθνώς**

Ανοδικά έκλεισαν οι αφερεγγυότητες επιχειρήσεων το 2025 για τις περισσότερες χώρες,

με τα πρώτα στοιχεία της Allianz Trade να κάνουν λόγο για νέα αύξηση αφερεγγυοτήτων +6% το 2026 σε παγκόσμιο επίπεδο. Στα μελανά σημεία ανήκει η Δυτική Ευρώπη (+6%), που είναι και ο βασικός μοχλός ανόδου των αφερεγγυοτήτων, καθοδηγώντας τις διεθνείς τάσεις.

◆ **Εθνική Ασφαλιστική: Έμφαση στην κερδοφορία**

Στην κερδοφορία και την κάλυψη των αναγκών των ασφαλισμένων στοχεύει το μήνυμα της Εθνικής Ασφαλιστικής προς τα δίκτυα πωλήσεων του εταιρικού δικτύου. Η προτεραιότητα της Εθνικής είναι να ενισχύσει τα αποτελέσματα σε περιοχές όπου αυτό οδηγεί σε κερδοφόρο ανάπτυξη τόσο του συνεργάτη όσο και της εταιρείας, αλλά και στην πληρέστερη κάλυψη των αναγκών του πελατολογίου της. Παράλληλα, προτεραιότητα είναι να αναπτύξει το εταιρικό της δίκτυο, επιτυγχάνοντας ένα σταθερό περιβάλλον για τον νέο μέτοχο.

◆ **Η ασφαλιστική αγορά της Ινδίας ανοίγει πλήρως σε ξένες επενδύσεις**

Ελεύθερη, πλέον, 100% και επίσημα, σε άμεσες ξένες επενδύσεις είναι η ασφαλιστική αγορά της Ινδίας με νόμο που επικύρωσε το Υπουργείο για την «Πρώθηση της βιομηχανίας και του εσωτερικού εμπορίου». Ο νέος νόμος αυτομάτως σηματοδοτεί και το νέο

καθεστώς ιδιοκτησίας των ασφαλιστικών που θα λειτουργήσουν στην Ινδία ή που ήδη λειτουργούν στη χώρα.

◆ **Η Τεχνητή Νομοσύνη ώθησε την οικονομία το 2025**

«Κράτησε τα μπόσικα», κάλυψε κενά και έδωσε σημαντική ώθηση στην ανάπτυξη της οικονομίας η Τεχνητή Νομοσύνη, ιδίως στις ΗΠΑ. Όμως, αυτό δεν θα ισχύσει με τον ίδιο ρυθμό το 2026, παρά τις μαζικές εισροές κεφαλαίων σε υποδομές τεχνητής νομοσύνης, σε κέντρα δεδομένων, τσιπ και αναβαθμίσεις, όπως διαβλέπει σε μελέτη της η Atradius.

◆ **Μειώσεις τιμών ασφαλιστρων στην Ευρώπη 10%-20% σύμφωνα με τη Howden**

Στην Ευρώπη, η έκθεση της Howden διαπιστώνει ότι, στις βασικές γραμμές, η μέση μείωση στις τιμές κυμάνθηκε μεταξύ 10% και 20%, και ανάλογα με τον όγκο των ζημιών ανά γεωγραφική περιοχή. Η Γαλλία, η Ιταλία, η Ελβετία και το Ηνωμένο Βασίλειο κατέγραψαν τις μεγαλύτερες μειώσεις τιμών, από 15% μέχρι 20%, ενώ στη Γερμανία οι μειώσεις κυμάνθηκαν μεταξύ 8% και 11%.

◆ **Περιορισμένη αύξηση ασφαλιστρων για ΜμΕ**

Η αύξηση στην παραγωγή ασφαλιστρων από ασφαλίσεις μικρομεσαίων επιχειρήσεων έναντι

φυσικών καταστροφών ήταν ελάχιστη. Ο λόγος; Το γεγονός ότι πολλές μικρομεσαίες επιχειρήσεις δεν πληρούσαν τα χαρακτηριστικά που ζητούσαν οι ασφαλιστικές για να ασφαλιστούν. Τη λύση είχαν προτείνει... οι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές, όπως η Karavias Underwriting Agency και η Cromar με τη χρήση των MGAs.

◆ **Αντασφαλιστές 2026: Ισχυρές κεφαλαιακές θέσεις**

«Μπόνους» διά χειρός S&P έλαβαν οι αντασφαλιστές για το 2026. Η S&P, σε πρόσφατη μελέτη της, δήλωσε ότι οι αντασφαλιστές, για μία ακόμη χρονιά, κατέχουν ισχυρές κεφαλαιακές θέσεις και υψηλό εισόδημα από επενδύσεις, με τα συνολικά τους κέρδη να βρίσκονται πολύ υψηλότερα από το κόστος κεφαλαίου. Η αγορά αντασφάλισης υποδέχτηκε το 2026 με πλεονάζον capacity. Τα αντασφαλιστικά κεφάλαια άγγιξαν το ρεκόρ των 760 δισ. δολ. με σημαντικές τάσεις ανόδου.

◆ **Coface: Το 2025 σημείο καμπής για την παγκόσμια οικονομία**

Το 2025 σηματοδοτήσε μια καμπή στην παγκόσμια οικονομία, σύμφωνα με την Coface. Εν μέσω του «σοκ» Τραμπ, της πλεονάζουσας παραγωγικής ικανότητας στην Κίνα και των γεωπολιτικών εντάσεων, οι εταιρείες πρέπει να επαναπροσδιορίσουν τις στρατηγικές τους.

Ανάπτυξη, αφερεγγυότητες, αλληλαγές στα περιθώρια κέρδους βρίσκονται στο επίκεντρο των εξελίξεων.

◆ **Πτώση ασφαλίσεων ζωής, αύξηση υγείας, ατυχημάτων και ομαδικών προγραμμάτων**

Η παραγωγή ατομικών ασφαλίσεων ζωής στο εννεάμηνο υποχώρησε κατά 10,5%. Αντίθετα, η παραγωγή υγείας, ατυχημάτων και ασθενειών αυξήθηκε κατά 14%. Στην παραγωγή ομαδικών ασφαλίσεων σημαντική αύξηση σημείωσαν οι ασφαλίσεις εργαζομένων +13,5% καθώς και των δανειοληπτών και των συνταξιοδοτικών προγραμμάτων.

◆ **Munich Re: Αύξηση του ΑΕΠ 2,7% το 2026**

Παρά τους τεράστιους γεωπολιτικούς κινδύνους, για το τρέχον έτος, η Munich Re αναμένει αύξηση του πραγματικού ΑΕΠ κατά 2,7%, παρόμοια με το προηγούμενο έτος και σύμφωνα με τον μέσο όρο των τελευταίων δέκα ετών. Ωστόσο, οι καθοδικοί κίνδυνοι σαφώς υπερτερούν των δυνατοτήτων για υψηλότερη ανάπτυξη. Οι γεωπολιτικοί κίνδυνοι και το υψηλό επίπεδο αβεβαιότητας που περιβάλλει την οικονομική και εμπορική πολιτική των ΗΠΑ βρίσκονται στο επίκεντρο, με τις υπερτιμημένες τεχνολογικές μετοχές να κινδυνεύουν να σκάσουν. Αλλά ούτε και η Ευρώπη δείχνει να έχει καλύτερη πορεία. [liv](#)

ΕΑΔΕ 2026: Μια βραδιά συνέχειας και ανανέωσης

**Τοποθετήσεις, διάλογοι, τιμητικές διακρίσεις
για το «αύριο» στην ιδιωτική ασφάλιση**



Σε μια μετάβαση χωρίς ξεκάθαρο οδικό χάρτη, η Ένωση Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος (ΕΑΔΕ) πραγματοποίησε με ιδιαίτερη επιτυχία την επετειακή της εκδήλωση, με τίτλο «ΕΑΔΕ 2026: Θεσμικό κύρος, Ιστορική συνέχεια, Διαχρονική ευθύνη», που συνδιοργανώθηκε με το Επαγγελματικό Επιμελητήριο Αθηνών (ΕΕΑ), την Παρασκευή 23 Ιανουαρίου, στον πολύ όμορφο

χώρο του Μουσείου Κυκλαδικής Τέχνης. Η εκδήλωση αποτέλεσε μια σημαντική στιγμή προβληματισμού και διαλόγου για το μέλλον της ιδιωτικής ασφάλισης στην Ελλάδα, με έμφαση στη νέα γενιά, η οποία διαμορφώνει το «αύριο». Στην εκδήλωση παρευρέθηκαν και οι κύριοι Ι. Χατζηθεοδοσίου, Πρόεδρος, ΕΕΑ, Κ. Καραγκούνης, Υφυπουργός Εργασίας & Κοινωνικής Ασφάλισης,

Π. Χρηστίδης, Βουλευτής Β3 Νοτίου Τομέα ΠΑΣΟΚ-ΚΙΝΑΛ και Υπεύθυνος Τομέα Εργασίας και Κοινωνικής Ασφάλισης, Ν. Παππάς, Βουλευτής ΣΥΡΙΖΑ, Σ. Κωνσταντάς, Διευθυντής, ΔΕΕΙΑ, Αθ. Καραγρηγορίου, Πρόεδρος του Τμήματος Στατιστικής και Ασφαλιστικής Επιστήμης του Πανεπιστημίου Πειραιά, ο οποίος εκπροσώπησε τον πρόεδρο του Πανεπιστημίου, καθ. κύριο Μ. Σφακιανόκη.



“πωλητής” προϊόντων. Είναι ο επαγγελματίας που ερμηνεύει τον κίνδυνο μέσα στο πραγματικό πλαίσιο του πελάτη, οικοδομεί μακροχρόνιες σχέσεις εμπιστοσύνης και μετατρέπει την ασφάλιση από συναλληλία σε στρατηγική πρόληψης. Γι’ αυτό καλούμε τις ασφαλιστικές εταιρείες να συμπεριλάβουν στις στρατηγικές τους την ασφαλιστική διαμεσολάβηση. Είμαστε το εχέγγυο στη σύναψη της ασφάλισης, αλλά και συμβάλλουμε στην οικονομική και κοινωνική σταθερότητα. Αν η διαμεσολάβηση αποδυναμωθεί, το κόστος δεν θα το πληρώσει η αγορά. Θα το πληρώσει η κοινωνία. Και αυτό δεν είναι επιλογή».



Η κ. **Δήμητρα Λύχρου**, πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος, κατά την εναρκτήρια ομιλία της, επεσήμανε ότι «ότι η ασφαλιστική διαμεσολάβηση δεν είναι κανάλι διανομής. Είναι θεσμός διαχείρισης ρίσκου για την οικονομία και την κοινωνία. Σε έναν κόσμο πιο σύνθετο, πιο αβέβαιο και λιγότερο ανεκτικό στο λάθος, ο διαμεσολαβητής δεν είναι απλώς

Ο κ. **Ιωάννης Χατζηθεοδοσίου**, πρόεδρος του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών, με το οποίο συνδιοργανώθηκε η εκδήλωση, αναφέρθηκε στο έργο της ΕΑΔΕ και την αναγκαιότητα ύπαρξης νόμων που θα δημιουργούν κλίμα ασφάλειας στον χώρο της ασφάλισης: «Η ΕΑΔΕ υπήρξε και παραμένει ο θεσμός που έδωσε ενιαία φωνή στον κλάδο της

ασφαλιστικής διαμεσολάβησης, καθιστώντας τον ισότιμο συνομιλητή της Πολιτείας και της αγοράς. Σήμερα, ο κλάδος δεν ωφελείται από την πολυδιάσπαση, αλλά από τη συναίνεση, τον διάλογο και την ύπαρξη κανόνων που λειτουργούν και τηρούνται από όλους. Στο πλαίσιο αυτό, απευθύνεται κάλεσμα προς τις ασφαλιστικές εταιρείες να επανεξετάσουν και να αποσύρουν





εξαγγελίες και πρακτικές που πλήττουν τον κλάδο και λειτουργούν αποτρεπτικά για τη νέα γενιά επαγγελματιών. Στόχος παραμένει η εξεύρεση ισορροπίας με συναίνεση, ο σεβασμός στις συμβάσεις, η προστασία του πελάτη».

Ο υφυπουργός Εργασίας & Κοινωνικής Ασφάλισης, κ. **Κώστας Καραγκούνης**, κατά τον χαιρετισμό του στην εκδήλωση, ανέφερε, μεταξύ άλλων: «Είναι ιδιαίτερη χαρά που συμμετέχω στην επετειακή εκδήλωση της ΕΑΔΕ, μιας Ένωσης με μακρά ιστορία, θεσμικό κύρος και ουσιαστική συμβολή στη διαμόρφωση της ασφαλιστικής συνείδησης στη χώρα μας. Η επιλογή της ΕΑΔΕ να αφιερώσει αυτήν την επέτειο στο μέλλον, και ειδικότερα στη νέα γενιά, στέλνει ένα σαφές μήνυμα: η ασφάλιση δεν αφορά μόνο το “σήμερα”, αλλά τον τρόπο με τον οποίο χτίζουμε εμπιστοσύνη, ανθεκτικότητα και προοπτική για το “αύριο”. Η Πολιτεία αναγνωρίζει τον σημαντικό ρόλο της ιδιωτικής ασφάλισης ως συμπληρωματικού πυλώνα προστασίας για νοικοκυριά και επιχειρήσεις. Αυτόν τον ρόλο η κυβέρνηση τον αναγνωρίζει

έμπρακτα. Τα τελευταία χρόνια, υλοποιούνται συγκεκριμένες πολιτικές που ενισχύουν τόσο το δημόσιο σύστημα κοινωνικής ασφάλισης όσο και το συμπληρωματικό πλαίσιο της ιδιωτικής ασφάλισης, με στόχο ένα πιο ανθεκτικό και δίκαιο σύστημα προστασίας, και ιδιαίτερη βαρύτητα δίνεται στην ασφάλιση υγείας, με στόχο ένα πλαίσιο πρόσβασης, διαφάνειας και ισορροπίας, που προστατεύει τον πολίτη και διασφαλίζει την υγιή λειτουργία της αγοράς. Σε αυτό το πλαίσιο, ο ασφαλιστικός διαμεσοληβητής αποτελεί τον συνδετικό κρίκο εμπιστοσύνης μεταξύ πολίτη και ασφαλιστικού συστήματος. Η Πολιτεία παραμένει ανοιχτή στον διάλογο και στη συνεργασία, με κοινό στόχο ένα σύστημα κοινωνικής και ιδιωτικής ασφάλισης, που να ανταποκρίνεται στις ανάγκες του “σήμερα” και στις προσδοκίες του “αύριο”».

Ο κ. **Παύλος Χρηστίδης**, βουλευτής Β3 Νοτίου Τομέα ΠΑΣΟΚ-ΚΙΝΑΛ και υπεύθυνος του Τομέα Εργασίας και Κοινωνικής Ασφάλισης, στον χαιρετισμό του, αναφέρθηκε

τόσο στη σημαντικότητα του κεντρικού θέματος της εκδήλωσης «Τι ζητούν οι νέοι από την ασφάλιση σήμερα;» όσο και σε μείζονα θέματα που δημιουργούν αναστάτωση στην αγορά και πλήττουν τον θεσμό της ιδιωτικής ασφάλισης. Ιδιαίτερα, ανέφερε: «Η νέα γενιά δεν αναζητά απλώς κάλυψη κινδύνων, αλλά σταθερότητα, προβλεψιμότητα, διαφάνεια και δικαιοσύνη. Στον χώρο της ιδιωτικής ασφάλισης υγείας, τα τελευταία χρόνια, έχουν συσσωρευτεί σοβαρά προβλήματα, καθώς οι μεγάλες και συνεχείς αυξήσεις στα ασφάλιστρα έχουν οδηγήσει πολλούς πολίτες εκτός συστήματος. Οι αυξήσεις αυτές βασίστηκαν σε δείκτες χωρίς επαρκή διαφάνεια και χωρίς ουσιαστικό έλεγχο, ενώ το υψηλό κόστος νοσηλίων και η ολιγοπωλιακή διάρθρωση της αγοράς δημιουργούν στρεβλώσεις που επιβαρύνουν τον ασφαλισμένο. Παράλληλα, ανησυχία προκαλούν πρακτικές όπως η μετατροπή ισόβιων προγραμμάτων σε ετήσια και οι μονομερείς αλλαγές στις σχέσεις με τους ασφαλιστικούς διαμεσοληβητές, με μειώσεις προμηθειών και αναδρομική ισχύ, που πλήττουν την ασφάλεια δικαίου και υπονομεύουν την εμπιστοσύνη στο σύστημα. Η πρόσφατη απόφαση του ΣΤΕ δικαιώνει τους καταναλωτές και στέλνει μήνυμα ότι οι καταχρηστικές πρακτικές δεν μπορούν να γίνονται ανεκτές και προτάσεις όπως η εφαρμογή προκαθορισμένων ηρωτοκόλλων αποζημίωσης στα ιδιωτικά νοσοκομεία, αντίστοιχων με τον ΕΟΠΥΥ, αξίζουν σοβαρής συζήτησης, καθώς μπορούν να συμβάλουν στον έλεγχο κόστους και στην αποκατάσταση ισορροπιών. Η νέα γενιά ζητά ένα σύστημα ασφάλισης που να μπορεί να εμπιστευθεί: σαφείς κανόνες, δίκαιο κόστος, διαφάνεια και σταθερότητα. Η ασφάλιση του “αύριο” πρέπει να είναι προσβάσιμη, αξιόπιστη και κοινωνικά δίκαιη, όχι πρόνομιο των

λίγων, αλληλ εργαλείο ασφάλειας για τους πολίτες. Εύχομαι η σημερινή συζήτηση να συμβάλει ουσιαστικά σε αυτόν τον στόχο».

Ο κ. **Νίκος Πανπός**, βουλευτής ΣΥΡΙΖΑ-Προοδευτική Συμμαχία, στον χαιρετισμό του, ανέφερε, μεταξύ άλλων: «Επισημαίνω την ανάγκη διαρκούς επικοινωνίας και αγαστής συνεργασίας, που να είναι επωφελής για τον κλάδο και την κοινωνία. Η θέση του ΣΥΡΙΖΑ-Προοδευτική Συμμαχία είναι γνωστή: ο ασφαλιστικός χώρος δεν μπορεί να λειτουργεί με λογικές κλειστών αγορών. Όσο υπάρχουν καρτελοποιημένες πρακτικές και ολιγοπωλιακές δομές, δεν έχουμε υγιή ανταγωνισμό ούτε δημοκρατική ανάπτυξη, αλληλ αυξήσεις, αποκλεισμούς και ανασφάλεια. Αυτό που χρειαζόμαστε είναι μια υγιή, ρυθμισμένη αγορά ιδιωτικής ασφάλισης, η οποία θα λειτουργεί συμπληρωματικά σε μια ισχυρή δημόσια ασφάλιση, με την τελευταία να εγγυάται την κοινωνική συνοχή. Υπάρχουν σημαντικά ζητήματα που απασχολούν τον κλάδο, όπως οι αυξήσεις στα ασφαλιστρα υγείας, που προέρχονται από το εκρηκτικό κόστος νοσηρίων στα ιδιωτικά νοσοκομεία και από την απουσία δεσμευτικών κανόνων. Γι' αυτό είναι λογικό και δίκαιο να εφαρμοστεί και στην ιδιωτική ασφάλιση ό,τι ισχύει για τον ΕΟΠΥΥ: σαφή πρωτόκολλα αποζημιώσεων, κανόνες, διαφάνεια και έλεγχος. Ταυτόχρονα, αποδοκιμάζουμε την ασυδοσία μεγάλων ασφαλιστικών εταιρειών εις βάρος των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών. Η μείωση των προμηθειών στα υπάρχοντα συμβόλαια πλήττει τον κλάδο και κατ' επέκταση τον ίδιο τον ασφαλισμένο. Τα νέα προϊόντα με κοινωνικό χαρακτήρα, η κοινή φωνή για κανόνες και ισορροπία στην αγορά είναι υποχρέωση που πρέπει όλοι να καλύψουμε».



Ο κ. **Σταύρος Κωνσταντός**, διευθυντής της ΔΕΕΙΑ, επικεντρώθηκε, κατά τον χαιρετισμό του, στη νέα γενιά, αναφερόμενος παράλληλα και στον σημαντικό ρόλο της Ένωσης Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος: «Η σημερινή εκδήλωση της ΕΑΔΕ ανέδειξε τον ρόλο μιας πολυσυλληκτικής και συμπεριληπτικής Ένωσης, που διαχρονικά κινείται με πνεύμα συμπόρευσης για την ανάδειξη και επίλυση των ζητημάτων της

ασφαλιστικής διαμεσολάβης συνολικά. Η νέα γενιά, έχοντας βιώσει αλληλπάλληλες κρίσεις, είναι περισσότερο ευαισθητοποιημένη, εξοικειωμένη με την τεχνολογία, και απαιτεί διαφάνεια, απλότητα, ουσιαστικές καλύψεις και ανθρώπινη αντιμετώπιση. Η ασφαλιστική αγορά καλείται να αφουγκραστεί έγκαιρα τις ανάγκες της, επενδύοντας στην καινοτομία, την ψηφιοποίηση, τη σωστή ενημέρωση και τον σύγχρονο σχεδιασμό προϊόντων. Με όραμα, εκπαίδευση και ουσιαστική επικοινωνία, μπορούμε να φέρουμε



τη νέα γενιά πιο κοντά στην ιδιωτική ασφάλιση και να τη θωρακίσουμε απέναντι στις απαιτήσεις της σύγχρονης εποχής».

Ο κ. **Αλέξανδρος Καραγρηγορίου**, πρόεδρος του Τμήματος Στατιστικής και Ασφαλιστικής Επιστήμης του Πανεπιστημίου Πειραιά, ο οποίος εκπροσώπησε τον πρύτανη του Πανεπιστημίου, καθ. κ. Μ. Σφακιανάκη, απηύθυνε το ακόλουθο μήνυμα: «Η σημερινή εκδήλωση είναι ιδιαίτερα επίκαιρη, καθώς η νέα γενιά βρίσκεται σε έναν

κόσμο με μεγάλη αβεβαιότητα, ταχύτατες τεχνολογικές εξελίξεις και νέους κινδύνους. Στο Τμήμα Στατιστικής και Ασφαλιστικής Επιστήμης, που είναι το μοναδικό ακαδημαϊκό τμήμα στην Ελλάδα που θεραπεύει την ασφαλιστική επιστήμη, εκπαιδεύουμε τους αυριανούς αναλογιστές, στατιστικούς και στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς και αποτελούμε τη δεξαμενή νέων επιστημόνων για τον κλάδο. Η ασφαλιστική διαμεσολάβηση έχει καθοριστικό ρόλο, γιατί, παρά τις τεχνολογικές εξελίξεις

και την ψηφιοποίηση, η νέα γενιά εξακολουθεί να έχει ανάγκη από εμπιστοσύνη, καθοδήγηση και ανθρώπινη επαφή. Ο σύγχρονος διαμεσολαβητής, που λειτουργεί ως σύμβουλος ρίσκου και κατ' επέκταση ως σύμβουλος ζωής, συμβάλλει σημαντικά στην ασφάλιση του μέλλοντος. Με χαρά, ανακοινώνω ότι το Τμήμα μας και το Διοικητικό Συμβούλιο της ΕΑΔΕ έχουν ήδη δρομολογήσει συνεργασία προς όφελος τόσο του πανεπιστημίου όσο και της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης».

Τι ζητούν οι νέοι από την ασφάλιση σήμερα;

Στο πλαίσιο της εκδήλωσης, ακολούθησε πάνελ με θέμα «Τι ζητά η νέα γενιά από την ασφάλιση;», ένα θέμα το οποίο πρώτη η ΕΑΔΕ έφερε σε συζήτηση. Το πάνελ ανέδειξε ότι ο ασφαλιστικός κλάδος καλείται να ανταποκριθεί σε μια μετάβαση που επηρεάζεται από τεχνολογικές εξελίξεις, κοινωνικές αλλαγές και από έναν διαφορετικό τρόπο με τον οποίο οι νέοι αντιλαμβάνονται την ασφάλεια. Η συζήτηση προσέγγισε το ζήτημα από πολλαπλές οπτικές –ακαδημαϊκή, ψυχολογική, επιχειρηματική και θεσμική–, αλλά και μέσα από τη φωνή της ίδιας της νέας γενιάς. Στόχος ήταν να εντοπιστεί τι δημιουργεί εμπιστοσύνη, τι προκαλεί απόσταση και πώς ο κλάδος μπορεί να επαναπροσδιορίσει τον τρόπο επικοινωνίας και προσέγγισης των νέων.

Συμμετέχοντες στο πάνελ ήταν οι κ.κ.:

- Δρ Λίζα Βάρβογλη, ψυχολόγος και ψυχοθεραπεύτρια, μέλος του διδακτικού προσωπικού της Ιατρικής Σχολής του Εθνικού και Καποδιστριακού Πανεπιστημίου Αθηνών
- Κωνσταντίνος Ρούσσης, γενικός γραμματέας της Ένωσης Ασφαλιστικών Διαμεσοθλαβτών Ελλάδος (ΕΑΔΕ), πρόεδρος της Ένωσης Συντονιστών Ασφαλιστικών Πρακτόρων Ελλάδος (ΕΣΑΠΕ), sales director της Allianz ER
- Παναγιώτης Ξένος, επίκουρος καθηγητής Ασφαλιστικής Επιστήμης στο Τμήμα Στατιστικής και Ασφαλιστικής Επιστήμης του Πανεπιστημίου Πειραιώς
- Γεώργιος Μεσσήνιος, υποψήφιος διδάκτωρ στο Τμήμα Στατιστικής και Ασφαλιστικής Επιστήμης του Πανεπιστημίου Πειραιώς



Ο κ. Διονύσης Τσαγκρής, εκπρόσωπος του Δικτύου για τη Μεταρρύθμιση στην Ελλάδα και την Ευρώπη και στέλεχος με μεγάλη εμπειρία σε θέματα εργασίας στην Ελλάδα και στην Ευρώπη, μέσα από διάφορες θέσεις ευθύνης, επιτροπές και διοικητικά συμβούλια, παρά το ότι, για λόγους υγείας, δεν κατάφερε να παρευρεθεί στην εκδήλωση, απέστειλε τις τοποθετήσεις του επί των ερωτημάτων, οι οποίες και αποτέλεσαν σημαντική προσθήκη στη συζήτηση.

Με τον συντονισμό του πάνελ από τον κ. Δημήτρη Γαβαλάκη, γενικό γραμματέα του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών, ειδικού συμβούλου της Ένωσης Ασφαλιστικών Διαμεσοθλαβτών Ελλάδος (ΕΑΔΕ), ιδρυτή της Life Plan Insurance και συντονιστή ασφαλιστικών πρακτόρων, προέκυψαν από τη συζήτηση ουσιαστικά συμπεράσματα, όπως ότι η σχέση της νέας γενιάς με την ασφάλιση διαμορφώνεται μέσα σε περιβάλλον διαρκούς αβεβαιότητας, ότι η εμπιστοσύνη δεν είναι δεδομένη, αλλά χτίζεται με συνέπεια, διαφάνεια και ουσιαστική κατανόηση των αναγκών, ότι ασφαλιστικά

προϊόντα που ανταμείβουν –και ταυτόχρονα ενθαρρύνουν– έναν υγιέστερο τρόπο ζωής είναι πιο ελκυστικά στους νέους. Επιπλέον, ότι η ασφάλιση μπορεί να αποτελέσει τόσο μηχανισμό προστασίας όσο και πεδίο επαγγελματικής προοπτικής για τη νέα γενιά, υπό την προϋπόθεση ότι ο κλάδος θα μιλήσει με ειλικρίνεια, σύγχρονη γλώσσα και πραγματικό σεβασμό. Τέλος, υπογραμμίστηκε ότι η σύνδεση με τη νέα γενιά δεν προκύπτει από μονολόγους, αλλά μέσα από διάλογο, κατανόηση και συνέπεια λόγων και πράξεων.



Τιμή στον Νικόλαο Αδαμαντιάδη

Στο πλαίσιο της εκδήλωσης, η ΕΑΔΕ απένειμε τιμητική διάκριση στον κ. Νικόλαο Αδαμαντιάδη, μια προσωπικότητα που άφησε ισχυρό αποτύπωμα στη διαμόρφωση της ιδιωτικής ασφάλισης στην Ελλάδα, αναγνωρίζοντας τη συμβολή της στην αγορά και στην κοινωνία.

Ο κ. Νίκος Αδαμαντιάδης απέστειλε ευχαριστήριο μήνυμα προς την ΕΑΔΕ, ευχαριστώντας την θερμά για την τιμή που του επεφύλαξε, τονίζοντας τη σημασία του θεσμικού κύρους, της ιστορικής συνέχειας και της διαχρονικής ευθύνης στην ασφαλιστική αγορά.

Υπενθύμισε ότι πριν από 50 χρόνια η αγορά απέκτησε νομοθετικό σκελετό και έκτοτε, μέσα από προσπάθειες εκσυγχρονισμού, καταργήθηκαν απαρχαιωμένα δεκανίκια, συντονίστηκε η αγορά με τις δυτικοευρωπαϊκές αγορές, εναρμονίστηκε το κανονιστικό πλαίσιο με την ΕΕ και θωρακίστηκε η αγορά με νέα γνώση, τεχνολογία και στελέχη με παιδεία και κύρος. Παρά τις σημαντικές κατακτήσεις, σημείωσε ότι δεν έχουν καλυφθεί όλα τα κενά και τόνισε ότι ο ασφαλιστικός χώρος πρέπει να προβλέπει εξελίξεις, να προνοεί με σύστημα και φαντασία, να προσφέρει προστασία και να διαπαιδαγωγεί τη συμπεριφορά των ασφαλισμένων, υπηρετώντας τα πάντα με συνέπεια, εντιμότητα και ενσυναίσθηση, που είναι το στοιχείο που θα τον ξεχωρίζει στο μέλλον.

Για τον κ. Αδαμαντιάδη μίλησε ο κ. Κωστής Σ. Μαυρόπουλος, ειδικός σύμβουλος της ΕΑΔΕ, αναφέροντας, μεταξύ άλλων, πως «ο κ. Νικόλαος Αδαμαντιάδης ξεχωρίζει για το ανθρωποκεντρικό επιχειρηματικό του μοντέλο, αποτέλεσμα της βαθιάς παιδείας και της ευρύτερης γνώσης του, που μεταφράζεται σε πράξη και δημιουργεί ένα περιβάλλον



εμπιστοσύνης και σιγουριάς για το προσωπικό και τους συνεργάτες του. Η πρωτοπορία του δεν περιορίζεται στη διοίκηση, αλλά αφορά την ηθική και αξιακή προσέγγιση στον κλάδο, καθώς πρώτος αντιλήφθηκε ότι χωρίς παιδεία δεν μπορεί να αναπτυχθεί υγιής μια αγορά που βασίζεται στην εμπιστοσύνη. Η διεθνής του αναγνώριση επιβεβαιώνεται από τη μακροχρόνια εκπροσώπηση της AIG στην Ελλάδα, την ίδρυση της “Ελλάς Ασφαλιστική” και τη θέση του ως μοναδικού Έλληνα προέδρου στην International Union of Marine Insurers (IUMI), στοιχεία που αναδεικνύουν τη συμβολή του στην ανάπτυξη και τη διαμόρφωση της ασφαλιστικής αγοράς».

Με τιμές η αποχώρηση Λύχρου

Στο πλαίσιο της επετειακής εκδήλωσης, το Διοικητικό Συμβούλιο της ΕΑΔΕ τίμησε με ιδιαίτερη συγκίνηση την κ. Δήμητρα Λύχρου, καθώς ολοκληρώνει τη μακρά και πολυεπίπεδη πορεία της στους θεσμικούς θώκους της ασφαλιστικής διαμεσολήθνης. Ως μία εκ των ιδρυτών της ΕΑΔΕ και πρωταγωνιστική μορφή στην

αναβάθμιση, τη διεκδίκηση και την αναγνώριση του επαγγέλματος, η κ. Λύχρου συνέβαλε καθοριστικά στην εξέλιξη της ασφαλιστικής διαμεσολήθνης και στη διαμόρφωση των σχέσεων με τους φορείς της ασφαλιστικής κοινότητας. Το Διοικητικό Συμβούλιο, οι ειδικοί σύμβουλοι και οι φίλοι της εξέφρασαν δημόσια τις ευχαριστίες και την ευγνωμοσύνη τους, απονέμοντάς της αναμνηστικό δώρο ως ελάχιστη αναγνώριση για την προσφορά της.

Η βραδιά ολοκληρώθηκε με την κοπή της πίτας της Ένωσης Ασφαλιστικών Διαμεσοληθτών Ελλάδος, ενώ οι προσκεκλημένοι είχαν την ευκαιρία να περιηγηθούν στις μόνιμες εκθέσεις του Μουσείου Κυκλαδικής Τέχνης.

Στο πλαίσιο μιας, κατά κοινή ομολογία, ουσιαστικής και παράλληλα επετειακής εκδήλωσης, η απουσία εκπροσώπων της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) και των προσκεκλημένων εκπροσώπων των ασφαλιστικών εταιρειών δεν μπόρεσε παρά να σημειωθεί, καθώς για την ΕΑΔΕ η ασφαλιστική διαμεσολήθνη αποτελεί θεσμό και θεσμικό πυλώνα της αγοράς και



Η ενεργή συμμετοχή των εταιρειών στις πρωτοβουλίες του κλάδου είναι απαραίτητη για την ενίσχυση της εμπιστοσύνης, της συνέργειας και της βιώσιμης ανάπτυξης του συστήματος ασφάλισης. Η ΕΑΔΕ, μάλιστα, επισμαίνει ότι η άμεση συνεργασία και ο συνεχής διάλογος μεταξύ των δύο φορέων είναι αναγκαία συνθήκη για να διαμορφωθούν κοινές στρατηγικές, να αντιμετωπιστούν οι προκλήσεις του κλάδου και να ενισχυθεί η προστασία του ασφαλισμένου.

Η Δήμητρα Λύχρου παρέδωσε τη σκυτάλη στον Κωνσταντίνο Ρούσση

Την ίδια ώρα, στην τακτική προγραμματισμένη συνεδρίαση της Ένωσης Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος (ΕΑΔΕ), την Πέμπτη 5 Φεβρουαρίου 2026, συγκροτήθηκε το νέο Διοικητικό Συμβούλιο για το έτος 2026.

Ο Κωνσταντίνος Ρούσσης, πρόεδρος της Ένωσης Συντονιστών Ασφαλιστικών Πρακτόρων Ελλάδος (ΕΣΑΠΕ) και γενικός γραμματέας της ΕΑΔΕ το 2025, αναλαμβάνει τη θέση του προέδρου της Ένωσης Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος, διαδεχόμενος τη Δήμητρα Λύχρου, η οποία είχε υπηρετήσει ως πρόεδρος το 2025.

Η αλληλαγή στη σύνθεση του Διοικητικού Συμβουλίου έγινε σύμφωνα με το καταστατικό της ΕΑΔΕ, το οποίο προβλέπει ετήσια ανανέωση των θέσεων των μελών του Συμβουλίου με βάση κυλιόμενη σειρά. Έτσι, το νέο Διοικητικό Συμβούλιο για το 2026 συγκροτείται από τους εξής:

- Πρόεδρος: Κωνσταντίνος Ρούσσης
- Γενικός Γραμματέας: Κωστής Αλφιέρης
- Ταμίας: Γιώργος Χατζηγιωργάκης
- Μέλος: Χάρης Αλεξόπουλος.

Η ΕΑΔΕ αναγνωρίζει και τιμά τη διαχρονική προσφορά της κ. Λύχρου στην ενίσχυση του θεσμικού ρόλου της Ένωσης και στην προώθηση των συμφερόντων των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών. Στο πλαίσιο αυτής της αναγνώρισης, της προτάθηκε η θέση της ειδικής συμβούλου στην ΕΑΔΕ, την οποία η κ. Λύχρου αποδέχθηκε. Επιπλέον, οι ειδικοί σύμβουλοι για το 2026 είναι οι εξής:

- Δημήτρης Γαβαλάκης, Γενικός Γραμματέας, ΕΕΑ, πρώην Πρόεδρος ΠΣΣΑΣ (νυν ΕΣΑΠΕ)
- Γιώργος Καραβίας, Επίτιμος Πρόεδρος, ΣΕΜΑ
- Κωστής Μαυρόπουλος, Επίτιμος Πρόεδρος, ΕΕΑΕ
- Δήμητρα Λύχρου, πρώην Πρόεδρος, ΕΕΑΕ 



ΠΣΑΣ: Έμφαση στην εκπαίδευση το 2026 και επιστροφή των Βραβείσεων Κορυφαίων Ασφαλιστικών Συμβούλων

Ετοιμάζοντας μια σειρά σημαντικών πρωτοβουλιών, ο Πανελλήνιος Σύνδεσμος Ασφαλιστικών Συμβούλων (ΠΣΑΣ) ξεκινά δυναμικά και επίσημα τη νέα χρονιά. Η έναρξη του 2026 συνοδεύτηκε από την καθιερωμένη εκδήλωση της κοπής της Πρωτοχρονιάτικης Βασιλόπιτας, που πραγματοποιήθηκε, την Πέμπτη 26



Φεβρουαρίου, στο Πολιτιστικό Κέντρο Μελίνα Μερκούρη, στην Αθήνα. Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, ο πρόεδρος του ΠΣΑΣ, Λάμπρος Αποστολιώτης, παρουσίασε τα σχέδια για το 2026, τονίζοντας ότι η χρονιά θα είναι δημιουργική, με έμφαση στην εκπαίδευση και την επαγγελματική ανάπτυξη των ασφαλιστικών συμβούλων.

Χαιρετισμούς απύθυναν ακόμη ο Δημήτρης Γαβαλάκης, γενικός γραμματέας του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών, η Χριστίνα Φυτέα, πρόεδρος της Επιτροπής Ασφαλιστικών Πρακτόρων του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών και μέλος του ΔΣ, ο Χάρης Αϊεξόπουλος, πρόεδρος της Ένωσης Επαγγελματιών Ασφαλιστών Ελλάδος και μέλος του ΔΣ της ΕΑΔΕ, οι πρώην πρόεδροι του ΠΣΑΣ Κώστας Λάμπρου και Ελένη Γρυπάρη, η Ευφροσύνη Στουργιώτου, που εκπροσώπησε την Ένωση Financial Planners, και η Σοφία Ζερβουδάκη, η οποία εκπροσώπησε το MDRT.

Σε δηλώσεις του στο IW, ο κ. Λάμπρος Αποστολιώτης μάζησε για την

έναρξη ειδικού εκπαιδευτικού σεμιναρίου για ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές λίγο μετά το Πάσχα, μια χορηγία του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών. Το πρόγραμμα θα προσφέρει ειδικό δίπλωμα και θα περιλαμβάνει εισηγήσεις από καθηγητές ανώτατων εκπαιδευτικών ιδρυμάτων και κορυφαίους ειδικούς του κλάδου. Παράλληλα, προγραμματίζεται ένα δεύτερο σεμινάριο για Μάιο-Ιούνιο, που θα προσφέρει πρακτική εκπαίδευση και άμεση ανταλλαγή γνώσεων στον ασφαλιστικό χώρο. Ο κ. Αποστολιώτης μάζη αποκάλυψε επίσης ότι ο ΠΣΑΣ ετοιμάζει τη μεγάλη εκδήλωση βραβείσεων για το τέλος Σεπτεμβρίου-αρχές Οκτωβρίου, στην οποία θα τιμηθούν οι κορυφαίοι ασφαλιστικοί σύμβουλοι από όλες τις εταιρείες, αναδεικνύοντας τις βέλτιστες πρακτικές και προσφέροντας συμβουλές από βραβευμένους experts, σηματοδοτώντας έτσι την επιστροφή μιας σημαντικής παράδοσης του Συνδέσμου στον κλάδο, τις Βραβείσεις Κορυφαίων Ασφαλιστικών Συμβούλων. 



Οικογενειακή προστασία και ασφάλιση:

Γιατί έχει μεγαλύτερη σημασία σήμερα;



αλλά και στην ψυχική ηρεμία που προσφέρει η αίσθηση της ασφάλειας και της προστασίας, ότι η οικογένεια θα προστατευθεί ακόμη και στις πιο δύσκολες συνθήκες.

Τα **πακέτα Οικογενειακής Προστασίας της MINETTA Ασφαλιστικής** αποτελούν ένα εργαλείο που συμβάλλει στην ενίσχυση της οικογενειακής οικονομικής σταθερότητας, περιλαμβάνοντας:

- Ασφαλισμένο κεφάλαιο σε περίπτωση απώλειας ζωής λόγω ασθένειας ή ατυχήματος.
- Κάλυψη μόνιμης ολικής ανικανότητας που μπορεί να επηρεάσει τη δυνατότητα εργασίας και εισοδήματος.
- Μηνιαία παροχή σε περίπτωση που ένα μέλος της οικογένειας καταστεί μόνιμα ολικά ανίκανο για εργασία, με στόχο να διατηρείται η οικονομική ροή μέσα στο νοικοκυριό.

Σε έναν κόσμο με αυξημένη αβεβαιότητα και ανάγκη για σταθερότητα, η οικογενειακή προστασία αποτελεί μία από τις πιο βασικές έγνοιες για κάθε νοικοκυριό. Δεν είναι απλώς μια επιλογή, αλλά μια ουσιαστική επένδυση στη σταθερότητα, την ηρεμία και τη διασφάλιση ότι, όποια κι αν είναι η συνέχεια, η οικογένεια θα έχει ένα ισχυρό δίκτυο προστασίας.

Η σύγχρονη πραγματικότητα μας υπενθυμίζει ότι τίποτα δεν είναι δεδομένο. Ένα απρόοπτο γεγονός, όπως μια σοβαρή ασθένεια ή ένα ατύχημα, μπορεί να επηρεάσει όχι μόνο την υγεία, αλλά και την οικονομική ισορροπία ενός νοικοκυριού. Η απώλεια ή η μείωση εισοδήματος, έστω και προσωρινά, είναι ικανή να επηρεάσει

σημαντικά τον οικογενειακό προϋπολογισμό, ιδιαίτερα όταν υπάρχουν παιδιά ή αυξημένες οικονομικές υποχρεώσεις.

Τι σημαίνει πραγματικά «οικογενειακή προστασία»

Η έννοια της οικογενειακής προστασίας υπερβαίνει την απλή κάλυψη σε περίπτωση ατυχήματος ή ασθένειας, καθώς περιλαμβάνει οικονομική υποστήριξη όταν η οικογένεια τη χρειάζεται περισσότερο (π.χ. σε περίπτωση απώλειας εισοδήματος λόγω ασθένειας ή ατυχήματος), συμβάλλοντας στη συνέχιση της καθημερινότητας ακόμα και μπροστά σε απρόβλεπτες καταστάσεις.

Δεν εστιάζει απλώς στην αντιμετώπιση των συνεπειών του κινδύνου,

Η οικογενειακή προστασία δεν είναι απλώς προϊόν, είναι στάση ζωής. Επενδύοντας σε μια ολοκληρωμένη ασφάλιση ζωής και υγείας, οι οικογένειες μπορούν να χτίσουν ένα πλαίσιο σιγουριάς απέναντι στο απρόοπτο. Αποτελεί μια συνειδητή απόφαση διασφάλισης ότι, ακόμη κι αν προκύψουν δυσκολίες, η οικογένεια θα έχει τους πόρους να σταθεί όρθια. Γιατί, στη δύσκολη στιγμή, δεν θα είναι μόνοι! 

Νέα ηγεσία, καθαρό στίγμα:

Μαζαράκης - Κώτσαλος σκιαγραφούν τη νέα εποχή της Εθνικής Ασφαλιστικής



Με σαφές μήνυμα σταθερότητας, μακροπρόθεσμου σχεδιασμού και αλλαγής φιλοσοφίας εμφανίστηκε η νέα ηγεσία της Εθνικής Ασφαλιστικής στη συνάντηση με τον κλαδικό Τύπο, στέλνοντας το σήμα ότι η εταιρεία περνά σε μια διαφορετική φάση, με ξεκάθαρη ιδιοκτησιακή ταυτότητα και συγκεκριμένο επενδυτικό αφήγημα. Ο διευθύνων σύμβουλος, Δημήτρης Μαζαράκης, μίλησε εκτενώς για το πού βρίσκεται σήμερα η εταιρεία και πού στοχεύει να πάει, ενώ ο

πρόεδρος, Γιώργος Κώτσαλος, επέλεξε έναν πιο θεσμικό ρόλο, αλλά και ξεκάθαρα όρια στον τρόπο άσκησης της διοίκησης. Ο Δημήτρης Μαζαράκης περιέγραψε τη νέα διοικητική πραγματικότητα της Εθνικής Ασφαλιστικής ως το τέλος μιας μακράς περιόδου αβεβαιότητας. Χωρίς ωραιοποιήσεις, αναφέρθηκε στο παρελθόν, όταν, όπως είπε, η εταιρεία λειτουργούσε χωρίς σταθερό μακροπρόθεσμο ορίζοντα, με ιδιοκτησιακό καθεστώς που δεν ταίριαζε στη φύση μιας ασφαλιστικής. Το fund, παραδέχθηκε, είχε

βραχυπρόθεσμο ορίζοντα, κάτι που δεν μπορούσε να στηρίξει στρατηγική βάθους.

Από το fund στον Όμιλο Πειραιώς: Αλλαγή φιλοσοφίας και ορίζοντα

Η ένταξη στον Όμιλο Πειραιώς, σύμφωνα με τον CEO, αλλάζει ριζικά το πλαίσιο. Φέρνει σταθερότητα, οικονομίες κλίμακας, συνέργειες και πρόσβαση σε κρίσιμες υποδομές, με αιχμή τον τομέα της υγείας. Σε αυτό το περιβάλλον εντάσσεται και το νέο οργανωτικό σχήμα, το Ready Model,